



(Senior) Sales Consultant Online-Marketing (m/w/d)

Stand: 06.01.2025

Wir sind Löwenstark!

Frische Ideen, ein feines Gespür für Online-Trends und langjährige Erfahrung – das ist es, was unsere Teams so erfolgreich macht. Seit fast 20 Jahren bündeln die Expert:innen unserer insgesamt sechs spezialisierten Agenturen ihre Kreativität und ihr Know-how für die Entwicklung schlagkräftiger Lösungen in den Bereichen Online-Marketing, Webdesign, E-Commerce, Medioplanung, Digital Consulting und PR.

Gemeinsam mit Dir wollen wir die Erfolgsgeschichte unserer Löwenstark-Gruppe fortforschen. Bist Du bereit, als **(Senior) Sales Consultant (m/w/d)** Deine Power bei uns einzubringen? Dann starte an einem unserer Standorte oder deutschlandweit aus dem Homeoffice bei uns durch!

Wir verstehen Verschiedenheit als Stärke und schätzen die Individualität unserer einzelnen Mitarbeiter:innen, da wir glauben, dass Vielfalt innerhalb unserer Teams nicht nur zu einer interessanteren Unternehmenskultur, sondern auch zu einzigartigen Ergebnissen führt. Alle Bewerbungen sind daher bei uns herzlich willkommen.

Werde Teil unseres LÖWENRUDELS – wir freuen uns auf Dich!

Deine Mission:

- Mit Deiner Verhandlungsstärke und Überzeugungskraft bist Du für die Gewinnung von Neukunden für verschiedenste Online-Marketing-Projekte verantwortlich
- Unterstützt durch unser starkes Marketing-Team arbeitest Du überwiegend anhand bestehender Leads
- Du berätst, analysierst und konzipierst Projekte auf Basis des individuellen Kundenbedarfes
- Geprägt durch Deine ausgeprägte Beratungsqualität und Deine Seniorität verhandelst Du mit Entscheidungsträgern auf Augenhöhe
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit unseren Expert:innen aus den jeweiligen Fachbereichen
- Direktes Reporting an unseren Director Sales

Deine Fähigkeiten:

- Beratungskompetenz im Online-/Digitalmarketing sowie Erfahrung im B2B-Vertrieb
- Idealerweise Kenntnisse im Bereich Performance- und Suchmaschinenmarketing
- Interesse an der Arbeit im Agenturumfeld
- Dynamische, mitreißende und eloquente Persönlichkeit mit Verhandlungsstärke und Überzeugungskraft
- Eigenständige, strukturierte sowie kundenorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Hands-on-Mentalität sowie hohe Beratungsqualität am Kunden
- Sicheres Auftreten auf allen Business-Ebenen

Unsere Benefits:



- Marktüberdurchschnittliche Vergütung sowie 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen inklusive Tankkarte zur beruflichen und privaten Nutzung
- Ein zukunftsorientierter Arbeitsplatz mit Perspektive in einer breit aufgestellten Digitalagentur mit über 20-jähriger Expertise
- Eine wertschätzende Unternehmenskultur, die sich durch ein offenes und konstruktives Miteinander auszeichnet
- Persönlicher Freiraum mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung in einem dynamischen und innovativen Arbeitsumfeld
- Hohe Flexibilität in Bezug auf Arbeitszeit und Arbeitsort (bis zu 100% remote und flexible Zeiteinteilung)
- Flexible Organisationsstrukturen geprägt durch flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein tolles Team und regelmäßige (digitale) Treffen